

Business Developer International (B2B - Industrie)

SpecialChem est une entreprise internationale de services de Marketing Digital opérationnel et stratégique qui accompagne ses clients, producteurs de matières premières chimiques de spécialité et de matériaux, dans leur croissance au niveau mondial (market research, nouveaux produits, nouveaux marchés, nouveaux clients, branding...).

SpecialChem a développé depuis 2000 des méthodologies spécifiques de business development pour ses clients, à la fois rapides, efficaces et mesurables. Ils bénéficient d'un accès direct au plus grand réseau mondial (>500 000 membres) de professionnels de la chimie de spécialité et des matériaux (peintures, adhésifs, cosmétiques, plastiques et additifs pour polymères...). SpecialChem est présent en France, aux USA, en Inde et au Japon.

Votre Mission :

Nous recherchons un/une Business Developer International. Basé(e) à Paris, au sein d'une équipe multiculturelle, vous évoluerez dans un environnement international (95% de nos clients sont basés à l'étrangers) et dynamique. Après une période de formation à nos offres de digital marketing B2B et de consulting, vous serez :

Responsable de la croissance d'un portefeuille de comptes internationaux

Cela inclut :

- L'ouverture de nouveaux comptes et la croissance des revenus au sein de comptes existants (renouvellements, upsells, cross-sells)
- La prospection, la présentation et la vente de nos offres de service de marketing à des interlocuteurs variés (chef de produits, responsable marketing/communication, directeur des ventes ou de Business Unit)
- L'analyse des besoins des clients pour leur proposer des solutions adaptées
- La gestion d'un pipeline d'opportunités, le reporting et la prévision des ventes

Votre Profil :

- Niveau BAC + 5, Ecole d'Ingénieur ou Ecole de Commerce, un double profil serait un plus
- Vous témoignez d'une expérience professionnelle réussie de 3 à 7 ans dans la vente dans le domaine de l'industrie de la chimie ou des matériaux, idéalement auprès d'un producteur de l'industrie chimique (ex. ingénieur technico-commercial, chargé d'affaires, ...)
- Une expérience complémentaire en marketing B2B serait un plus
- Vous maîtrisez parfaitement l'anglais « business » - écrit et oral – Une expérience > 6 mois à l'export et/ou en pays anglophone est vivement souhaitée
- Vous êtes créatif, adaptable, avec un bon esprit d'équipe et vous apprenez vite
- Vous êtes orienté satisfaction client et résultats
- Vous voulez développer vos compétences en marketing dans le domaine du digital marketing et du consulting

Merci d'envoyer votre CV et votre lettre de motivation en anglais sous la référence « Business Developer International » à jobs@specialchem.com